

# 市場開発営業部

株式会社セゾン情報システムズ  
HULFT事業部 市場開発営業部  
部長 大川智也

# マーケット変化

- MFT/DIマーケットは順調に拡大(日本6%成長)
- クラウドマーケットも高成長を持続、定着化
- IoTマーケットが大きく成長
- SMBマーケットも堅調に拡大



データ連携ニーズの発生ポイントが変化

<出典>

IDC Japan, 8/2016 「国内パブリッククラウドサービス市場 売上額予測、2015年～2020年」

IDC Japan, 4/2017 「国内IoT向けITサービス市場 支出額予測、2016～2021年」

Odin, 2015年版 「Odin SMB Cloud Insights日本版」

# 市場開発営業部

## ■ 新規フィールドでの営業活動

高成長分野での新規アライアンス構築・市場開発を  
パートナー様と実践する組織

製品軸

<DataSpider> <PIMSYNC> <BPM>  
<HULFT IoT>

市場軸

<Cloud> <IoT> <SMB>

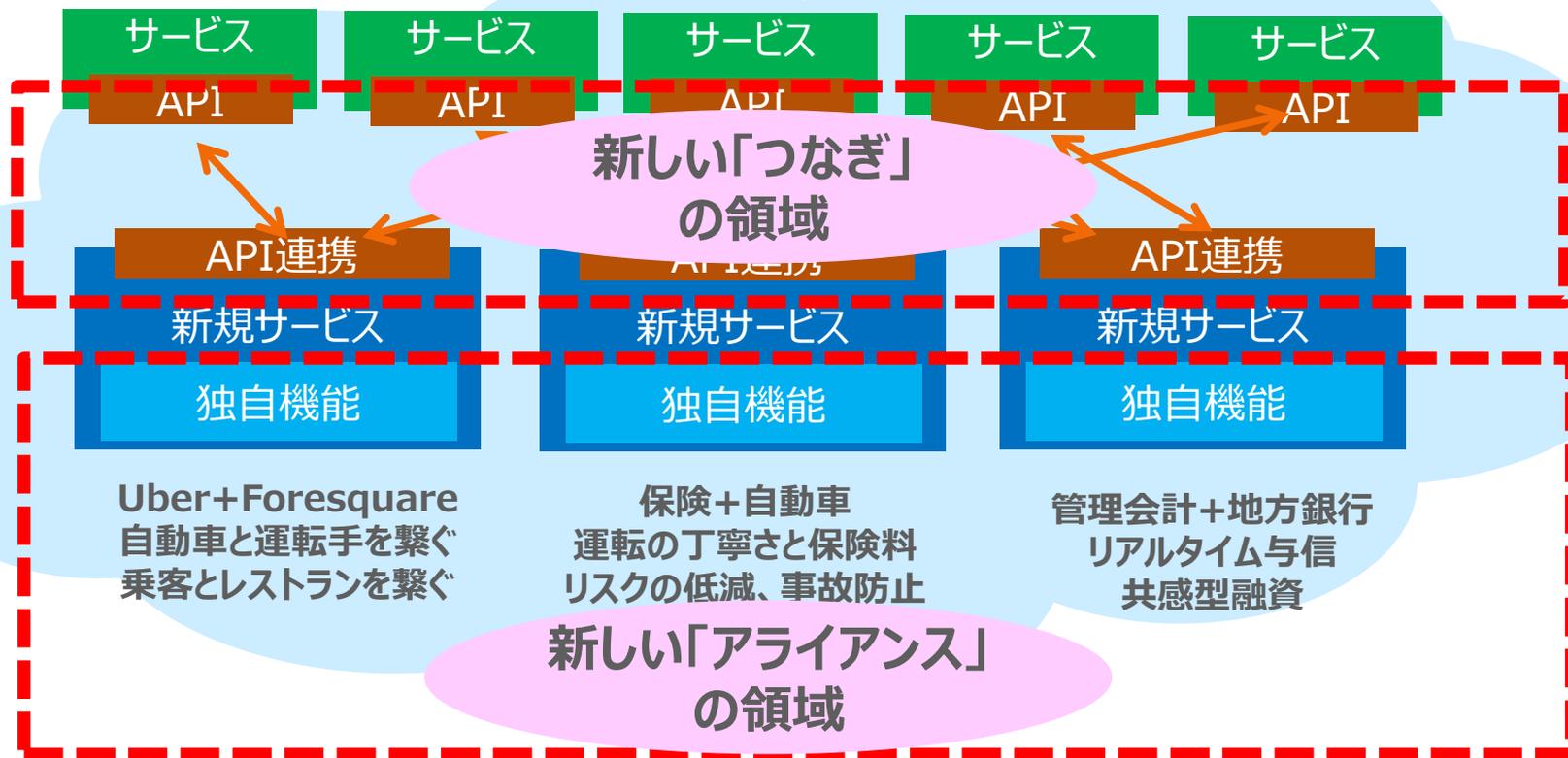
機能軸

<Security> <BigData>

# DataSpider

# DataSpider

API Economyの中で無二の存在を目指す



API Economy時代に求められるソリューションとして  
パートナー様と新しい領域のアライアンス構築

# パートナー様ソリューションとコラボレーション推進

## API EconomyでDataspiderがFITする理由

### 接続先

拡張性が制限されない  
データ連携の「接続先」対応数が豊富であること  
SDKによる迅速な新規接続先への対応

### 開発のしやすさ

ユーザフレンドリーで誰でも開発が可能。  
高度なIT知識やスキルを必要とせず、ユーザが迅速にアイデアをサービスとして実装できること。

### 処理速度

大容量データをメモリ使用量を抑えたり、CPUリソースを最大限活用して  
高速処理する機構を提供していること

### 運用のしやすさ

実行方法が豊富であること  
管理用の機能が充実していること

### 品質 (製品・保守)

定期的にメンテナンスパッチ(サービスパック)が提供されること  
充実した保守サービスがあること

# Cloud

# Cloudマーケット

## Cloud Shiftを加速されるパートナー様のご支援

- DataSpider Cloud



クラウドを前提に開発した、クラウド型データインテグレーションサービス「DataSpider Cloud」を2017年1月リリース。パートナー様の事業展開のスピードを速め、ビジネスを強力に推進します。

- HULFT xSPパートナープログラム

クラウド環境向けにHULFTの新たなライセンス体系としてサブスクリプションライセンスをご用意。パートナー様のクラウドビジネスの利便性向上と付加価値向上をご支援いたします。

- HULFTコラボレーションプログラム

お客様からのご要望の多いクラウド環境でのHULFT利用についてクラウドインテグレータと新パートナーシップの構築いたします。

**パートナー様のフォーカスしているソリューションと連携し  
新マーケットの創出を推進いたします**

# Cloudマーケット

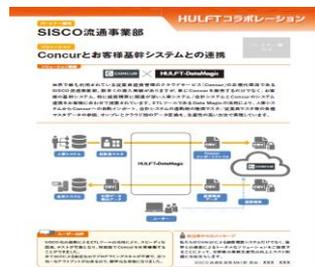
## Cloud integratorパートナー様の協業推進

### ● HULFTコラボレーション (Joint)

クラウドインフラ導入に関する多数のノウハウと実績をもつクラウドインテグレータ様と新ソリューション開発と共同プロモーション

- プログラムのご加入時に共同プレスリリースの実施
- Jointソリューション ホワイトペーパーの作成
- 弊社イベントにおける記事ブローシャーの配布
- マーケティング活動支援金(MDF)のご利用

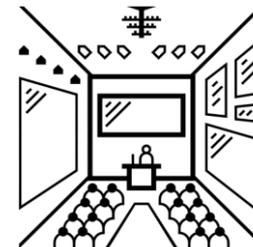
### ソリューション構築



### 特設サイト



### 展示会・イベントでの紹介

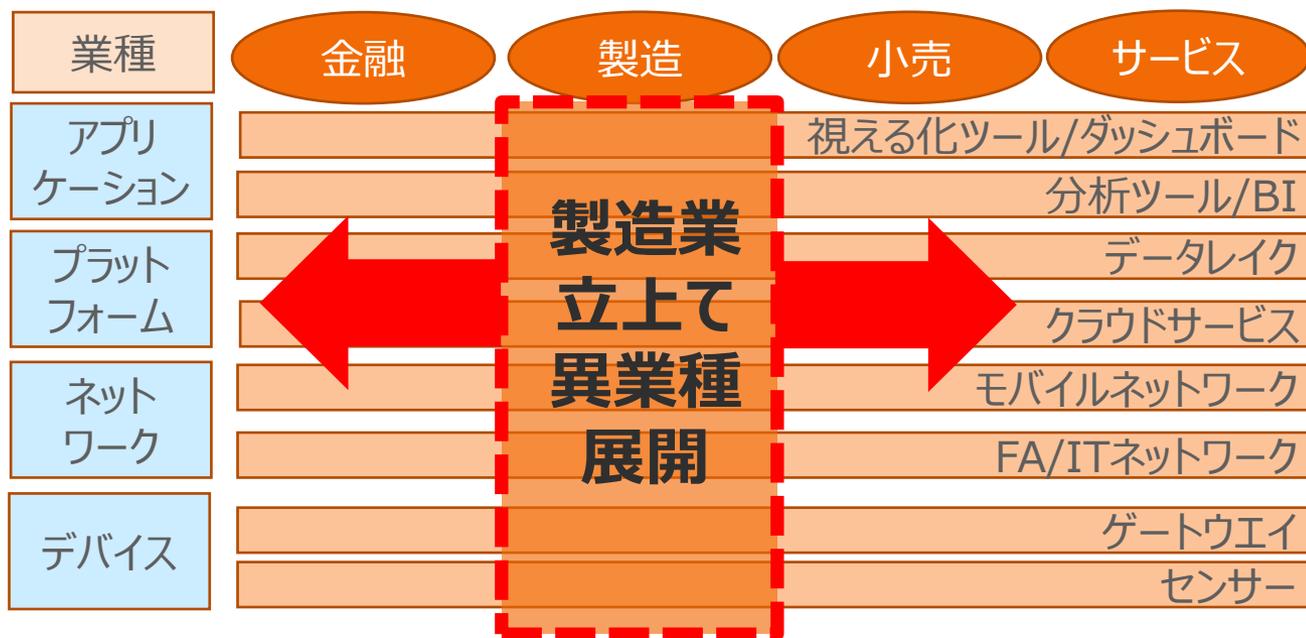


# IoT

# IoT マーケット

## 製造業でミッションクリティカルIoT領域の創出

産業用のIoTデバイス数：2015年 26億個  
→ 2020年 74億個（284%UP）



### OEMベンダー様との協業

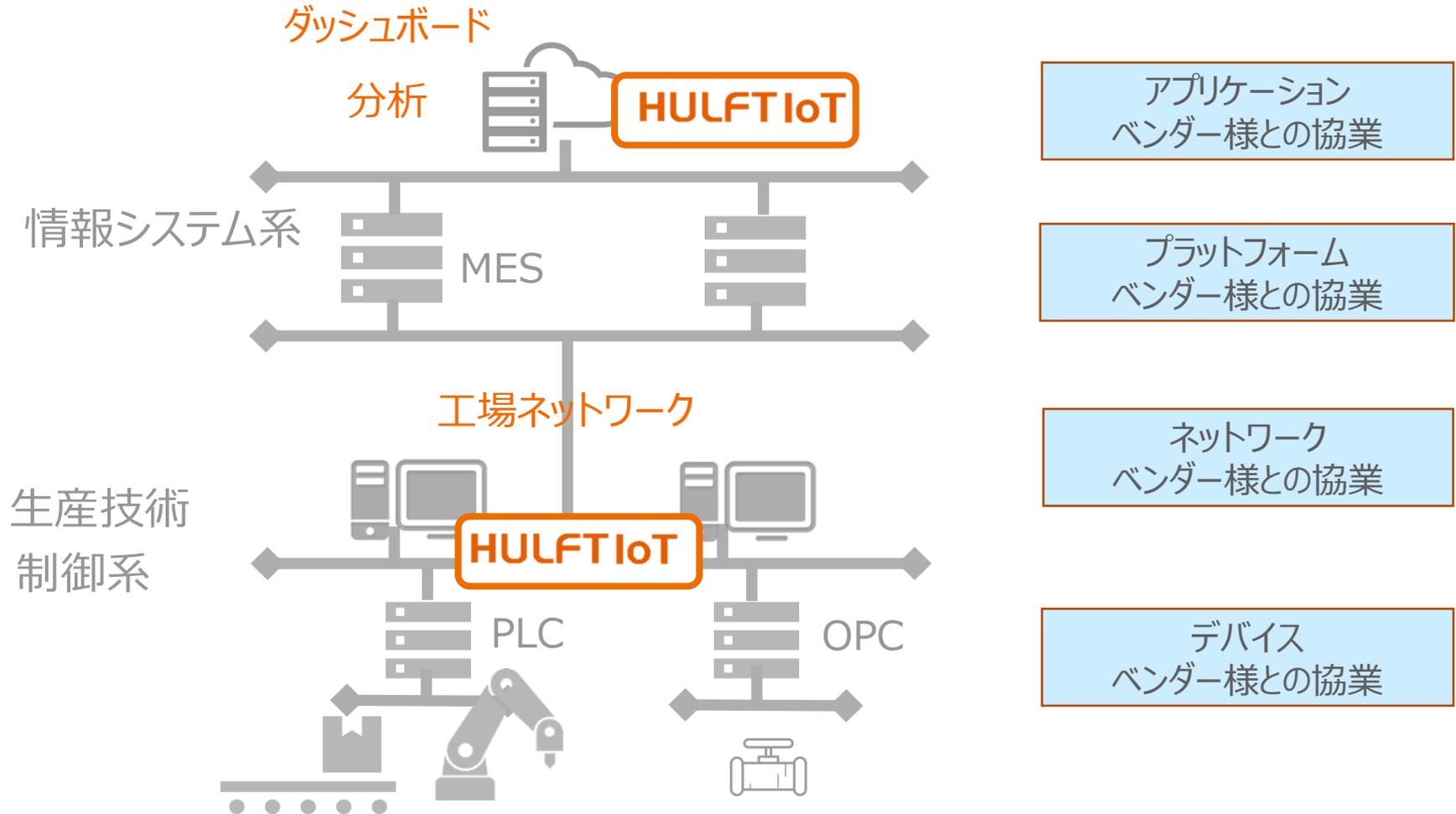
デバイスベンダー様のアライアンス開拓  
共同OEMモデル事業の創生

### ソリューションパートナー様との協業

FA系SIパートナー様の開拓  
コラボレーションパートナー様の開拓

# 生産現場でご利用されるHULFT IoT

■ (仮称)HULFT IoT PoCセンター 2017年6月オープン



パートナー様とのコラボレーションをお客様に体験頂くことで  
トライアルケースを創出していきます

# SMB

# SMBマーケット

## ■ 新規のHULFTユーザー様を拡大

HULFT国内俯瞰図  
(2016年実績ベース)



地域密接パートナー様との  
協業推進

エリア毎で活躍されるパートナー様のソリューションと連携による共同提案の推進

SMB活用事例と  
仮説提案の推進

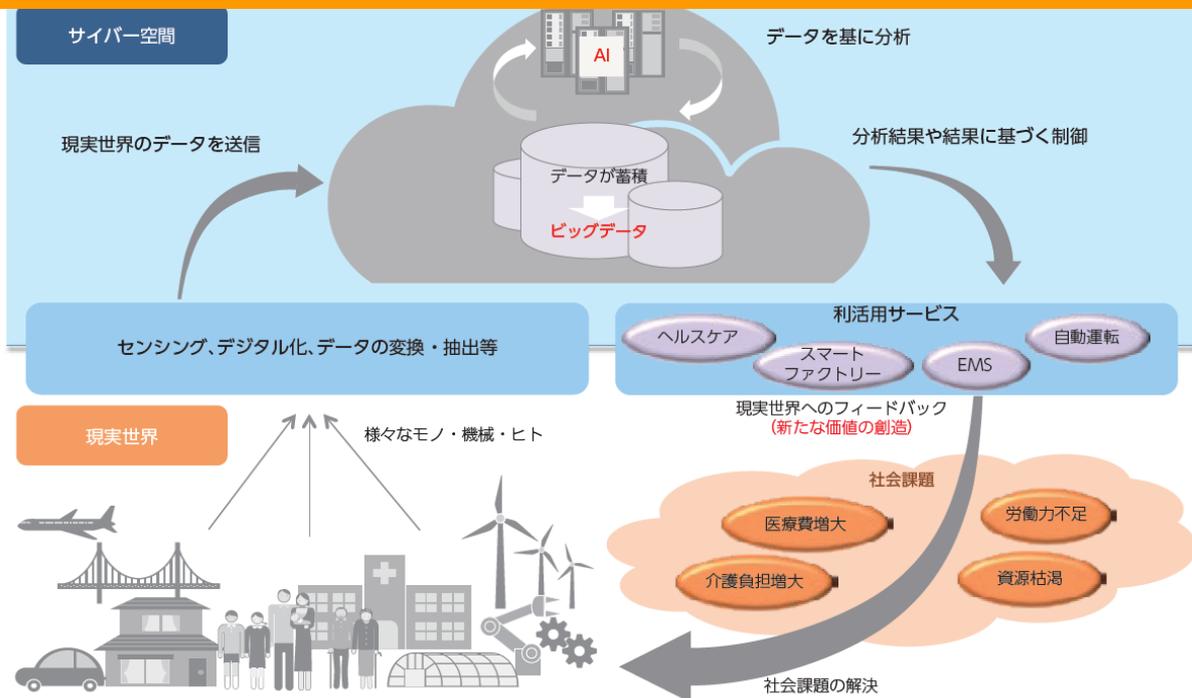
業種課題や経営課題などテーマ毎のアプローチ事例の推進  
Ex) 運輸倉庫業様向けのExcel手作業の効率化

# Security / Bigdata

# Security / Bigdata マーケット

## Emerging Marketでパートナーコラボレーション推進

### APIエコノミーモデルの前提としてセキュリティの確保が 必須課題



(出典) 総務省「IoT時代におけるICT産業の構造分析とICTによる経済成長への多面的貢献の検証に関する調査研究」(平成28年)

トップベンダー様とのコラボレーション連携を行い  
モデルの確立とご提案を行います

# HULFT

つながる価値、ひろがる未来。

THANK  
YOU

[www.hulft.com](http://www.hulft.com)